

SI Agent 项目白皮书

AI Agent 技能商业化与社区权益方案

用户与团队阅读版 V2.0

编制日期 2026 年 10 月 5 日

项目阶段 初期建设

规则时间 北京时间 UTC+8

摘要

SI Agent 是围绕 AI Agent 技能开发、销售及知识产权应用建设的 AI 项目。项目将可复用的智能工作流程作为产品方向，面向有具体任务需求的用户和企业提供技能产品，并以真实产品交付、销售回款和持续服务构成业务基础。

SI 社区通过 SI、算力、NFT 和节点资格组织参与关系。算力决定链上用户奖励的分配权重，NFT 记录社区等级及认购凭证，股份节点方案拟将符合条件的参与者与公司 AI 技能业务的分红权益关联。公司经营收入和链上 SI 产出分别核算。

本白皮书说明公司的业务方向、产品价值、社区成长机制、节点方案 and 用户权益边界。现行算力规则与新增商业方案分开说明；新增认购、股份分红及二级市场安排，须在专项规则、正式权益协议与相应系统完成后生效。

公司主体、知识产权登记清单、产品目录和各项商业权益，以 SI Agent 正式披露资料及权益协议为准。现阶段的建设方向与后续生效条件在相关章节列明。

1 项目背景与公司定位

SI Agent 围绕 AI Agent 技能开发与商业化展开建设，将智能能力整理为可使用、可维护、可销售的技能产品，让客户围绕实际任务购买服务，以具体产品和交付结果体现技术价值。

公司的业务主线

公司定位于 AI Agent 技能的开发与商业化，围绕技能产品形成销售、交付、维护和迭代。根据项目方提供的信息，公司拥有相关智能技能知识产权。正式登记名称、权利类型及商业授权范围，以公司后续提供的资料为准。

项目希望把公司产品经营与社区建设连接起来：产品由客户购买并产生回款，社区帮助产品触达、体验和反馈，符合正式权益条件的股份节点参与相应经营分红。社区规模应与真实产品使用和交付能力共同成长。

技术与业务基础

SI Agent 的建设基础是智能技能开发方向、相关知识产权和技能商业化方案。公司把技能作为可复用产品，围绕客户的具体任务组织交付和后续维护。产品目录、功能展示、授权信息和经营进展将作为用户了解公司能力的主要资料持续披露。

用户应理解的三个对象

对象	作用	形成依据
AI Agent 技能产品	提供具体任务服务	产品开发 授权与交付
SI 算力和社区 NFT	记录奖励权重及参与身份	社区规则与链上记录
股份节点分红权益	按约定比例参与公司业务分配	正式权益协议及经营结算

拥有 SI、算力或普通 NFT，不自动等于持有公司的法定股权。具体哪些凭证对应股份节点，以及对应的合同权利，以第 10 至 11 章和正式协议为准。

2 AI Agent 技能与知识产权

技能产品如何创造使用价值

一个 AI Agent 技能可以理解为针对特定任务配置的智能工作流程：接收任务和必要资料，调用模型及允许使用的工具，按照预设步骤执行，并向客户交付结果。可复用技能能够减少重复配置，也便于持续改进质量和交付方式。

技能产品围绕任务适配、输出质量和持续维护进行评价。公司计划明确每种产品支持的功能、使用范围和交付要求，让客户能够判断是否适合自己的工作流程。

产品方向示例

方向	技能能力示例	可交付结果示例
知识处理	整理资料 检索并归纳内容	知识库 资料摘要
内容制作	按需求生成与修改内容	文案 图片或文档
业务协作	围绕限定流程辅助处理任务	任务结果 处理记录
企业定制	按客户流程配置技能与接口	定制工作流程及维护服务

以上用于说明技能可以如何产品化，属于产品方向示例，不代表公司已经发布所有这些产品。具体产品名称、价格、功能、支持范围和交付标准，以正式产品目录为准。

知识产权与商业授权

相关知识产权为产品授权和持续开发提供基础。公司需要明确自有软件、技能配置、产品标识和第三方模型或工具的授权关系，说明客户买到的是服务使用权、软件许可还是其他约定权利。

知识产权披露列明权利人、名称、类型、登记或申请编号、状态及许可范围。第三方模型和工具按各自授权条款使用；公司自有技能、软件和产品标识的权利范围在相关清单中明确。

持续迭代

业务规划将技能质量、交付效率和客户反馈作为迭代依据。社区反馈可帮助确定任务需求；对外授权及服务条款需要明确更新范围、使用限制和支持安排。

3 商业模式与经营收入

从产品到销售回款

SI Agent 以销售 AI Agent 技能产品为核心业务方向。项目计划根据产品形态采用单次技能购买、持续使用许可、企业定制与维护等方式，具体收费模式以实际发布的产品为准。商业进展依据实际产品、已确认销售与服务记录披露。

商业流程由产品说明、客户购买、交付验收、收款确认、服务维护构成。收入记录应能够对应产品、订单、交付及真实回款；退款、费用和成本需要按正式会计及权益结算口径处理。

经营与社区的关系

社区的推广和产品反馈可以帮助公司了解客户需求及扩展产品触达。项目希望通过 NFT 等级和节点方案记录参与资格，并将符合条件的股份节点与公司指定业务的分红关联。

链上奖励按 SI 产出与算力规则计算。公司分红按经营结算基数和节点权益比例计算。增加社区算力不会直接增加公司的销售收入，公司产生销售回款也不会自动改变每收益区块 3,125 SI 的参数。

经营透明度

公司分红方案需要能够说明收入来源、纳入范围、退款处理、结算周期和支付方式。相关报告应让用户理解哪些订单计入基数、采用何种币种、何时确认，以及如何核对已分配金额。

公司业务发展与产品需求、销售、交付成本和客户持续使用有关。NFT 或节点名额的稀缺性不能代替实际产品经营成果，认购完成也不代表未来收入已经实现。

初期建设重点

初期建设围绕产品目录、交付标准、知识产权披露和经营结算方案展开。用户可据这些资料了解公司业务、收费方式，以及社区权益与产品经营的连接方式。

4 SI 与算力参与机制

SI 是生态中的数字单位。算力是奖励分配权重，以个人算力除以全网算力确定占比。算力不代表设备硬件性能，也不是可直接转账的 SI 余额。个人算力占比在相关页面展示。

销毁获得算力

普通月份销毁 1 SI 获得 1 算力。每年北京时间 1 月整月开展元旦活动，6 月整月开展 6 跃活动，销毁 1 SI 获得 3 算力。以交易确认时的链上月份判断倍率。

$$\text{本人新增算力} = \text{销毁 SI 数量} \times \text{月份倍率}$$

销毁完成后投入的 SI 不再是用户可用余额。销毁数量与新增算力按交易记录确认；失败交易不完成销毁或新增算力。

三代邀请算力奖励

销毁者的一代、二代、三代上级，额外获得本人实际新增算力的 20%、15%、5%。不扣减本人所得，缺少某一代时不发该代奖励。活动期间以三倍后的本人算力为基数。

销毁 100 SI	本人	一代	二代	三代	全网新增
普通月份	100	20	15	5	140
1 月或 6 月	300	60	45	15	420

上下级与当前算力

每地址只能绑定一次上级，禁止自绑、零地址和循环。之后绑定不追溯补发旧销毁交易的奖励。邀请算力只计算三代；NFT 团队门槛使用所有层级，二者范围不同。

个人当前算力受本人销毁、三代奖励、后台调整与月度衰减共同影响。现有管理功能可增加或减少算力；任何“禁止计划外增加”的发行纪律，需与相应权限及合约限制一并落实。

5 全网产出与有效地址

每个收益区块产出 3,125 SI。收益区块是释放计量单位，与底层交易区块区分；日收益区块数量反映释放速度。初始每天 200 个，随全网有效地址数按阶梯增加，封顶每天 1,831 个。

产出阶梯的有效地址 N 指已绑定上级且当前算力大于零的地址。达到 100、1,000、3,000 个时，各加 50 个收益区块；超过 3,000 个后，每再增加 3,000 个，再加 50 个，受日上限约束。

$$N \geq 3000 \quad D = \min(1831, 350 + 50 \times \text{floor}(\frac{N - 3000}{3000}))$$

$$\text{全网日理论产出} = D \times 3125 \text{ SI}$$

有效地址数	每日收益区块	全网日理论产出
0 至 99	200	625,000 SI
100 至 999	250	781,250 SI
1,000 至 2,999	300	937,500 SI
3,000 至 5,999	350	1,093,750 SI
6,000 至 8,999	400	1,250,000 SI
9,000 至 11,999	450	1,406,250 SI
90,000 至 92,999	1,800	5,625,000 SI
93,000 及以上	1,831	5,721,875 SI

表中为档位稳定持续 24 小时的理论量。合约按经过时间累积整收益区块，未满一块的时间保留；人数变化前先结算原档位。奖励需要相应储备和资助完成，全网算力为零时不向用户分配。

每日 1,831 个不是终身区块上限。NFT 有效地址另外要求未锁定，产出人数当前没有排除仍有正算力的锁定地址；地址数量也不等于独立自然人数。

在全网达到10万、30万、50万、80万、100万有效地址时将会自动触发区块奖励。自动增加的区块与奖励的区块同步累计。

6 个人占比与 SI 奖励

个人收益依赖个人算力、全网总算力和同期用户奖励池。两名用户有算力，只有二者算力相同且分母没有其他算力时才平分。邀请获得的算力及后台加入的算力都会进入全网分母。

$$\text{个人占比} = \frac{\text{个人算力}}{\text{全网算力}} \times 100\%$$

$$\text{个人同期 SI 收益} = \text{用户同期奖励池} \times \frac{\text{个人算力}}{\text{全网算力}}$$

以下假定全网每天 200 个收益区块，全部 625,000 SI 进入用户池，只有两个地址，算力维持整天不变。

本人算力	另一个地址算力	本人占比	本人日理论收益
10,000	10,000	50%	312,500 SI
10,000	30,000	25%	156,250 SI
10,000	90,000	10%	62,500 SI

按历史权重累积

销毁、后台调整或月度衰减发生前先保存已累积收益，随后按新的权重计算后续收益。领取时不会用最新占比重算全部历史。极小尾差由最小单位上的整数取整产生。

代币节点与用户池

当前普通用户计算示例不包含已配置的实际代币节点席位。现有分配逻辑预留大节点类别合计 20%、小节点类别合计 5%，同类席位等分；仅启用大节点时用户池为 80%，仅小节点时 95%，两类都有时 75%。

新提出的 1,400 个小代币节点与 2,100 个大代币节点属于主网开放方案，需要配套节点合约和专项认购规则。不能将计划名额视为当前已经全部启用的席位。股份节点分红使用公司的经营基数，不使用上述 SI 类别奖励池。

7 领取时间与转账费用

每天一次领取

北京时间每天 07:00 至当天 24:00 前可以领取收益，每个地址每个自然日最多成功领取一次。00:00 至 07:00 不开放领取，但收益继续积累。未领取收益保留到以后，不在午夜清零。

情况	结果
当天尚未成功领取	窗口内可领取已结算的正收益
当天已经成功领取	之后新增收益等待下一日窗口
没有收益或资金结算未完成	不能领取不存在或尚未资助的收益
交易失败	收益保留 不占用成功领取次数

成功以链上交易确认作为依据。输入密码或提交交易不是领取完成。实际代币节点奖励领取与普通算力收益领取共用每日次数。领取交易需要 Gas；已上链但失败的交易可能仍消耗 Gas。

转账额外支付百分之五

当前 SI 转账向收款人交付填写的完整金额，发送人额外支付金额的 5%，并另付 Gas。最小单位上的额外费用向上取整。

$$\text{转账所需余额} \approx \text{转账金额} \times 1.05 + \text{Gas}$$

例如转账 100 SI，收款人收到 100 SI，额外费用 5 SI，发送人需准备 105 SI 加 Gas。路由中的收款或费用支付失败时，交易回滚。对锁定地址的收款和转出限制见第 14 章。

持有与日常操作

SI 余额、算力和待领取收益是三个不同状态。销毁使 SI 余额减少并增加算力，算力按权重累积待领取收益，成功领取后相应 SI 才转入可用余额。用户应同时保留操作所需 Gas。

8 月度算力衰减

从北京时间 2026 年 11 月 1 日 00:00 开始，每月 1 日到期结算一次。按同一次结算前的全网算力作为固定分母，每个地址仅适用一个档位，处理先后不改变本次分母。

结算前个人占比	本月扣减比例
0 < 占比 < 0.5%	2%
0.5% ≤ 占比 ≤ 1%	5%
1% < 占比 ≤ 2%	10%
2% < 占比 < 3%	20%
占比 ≥ 3%	30%

严格临界值：0.499% 扣 2%；恰好 0.5% 扣 5%；恰好 1% 扣 5%；恰好 2% 扣 10%；恰好 3% 扣 30%。以完整精度判断，不采用页面四舍五入后的占比；零算力不扣。

本月扣减 = 结算前个人算力 × 本月比例

扣减在最小算力单位向下取整。全网结算完成后，以新算力总和重新计算个人占比。下表每行为独立示例，结算前全网算力均为 1,000,000。

个人算力	占比	扣减比例	扣减算力	结算后算力
4,990	0.499%	2%	99.8	4,890.2
5,000	0.5%	5%	250	4,750
10,000	1%	5%	500	9,500
20,000	2%	10%	2,000	18,000
25,000	2.5%	20%	5,000	20,000
30,000	3%	30%	9,000	21,000

衰减覆盖当前全部个人算力，包括本人销毁、邀请奖励和后台加入的部分；锁定地址也参与。SI 余额、待领取收益和累计销毁记录不随算力一同扣减。

结算前保存已积累收益。后台分批完成月度交易，期间相关操作等待结算结束。月初 00:00 是到期时点，完成时间取决于服务及交易确认；重复处理不会再次扣同一期。

9 社区成长 NFT

社区成长 NFT 记录有效入场及团队推广资格，共六种，合计最多 2,810 张。每地址每种最多一张，全部保留后台审批。当前成长 NFT 不可转让，不自动增加算力，也不直接产生固定 SI 收益。

等级	总量上限	门槛	发放方式
早鸟	1,000	前 1,000 个有效入场地址	审批
卓越	1,000	有效团队 ≥ 50	审批
创世	500	有效团队 ≥ 150	审批
顶峰	200	有效团队 $\geq 1,000$	审批
超凡	100	有效团队 $\geq 5,000$	审批
超凡大师	10	有效团队 $\geq 10,000$	审批

有效团队与早鸟排名

团队统计所有层级的不同有效下级，要求已绑定、有正算力、未锁定；不含本人，排除系统账户和合约地址。中间层自身失效，只排除该地址，不排除其下仍有效的成员。

早鸟按首次达到有效条件的已确认链上记录排序，形成前 1,000 名名单并保留审批。失效、锁定或拒绝不自动把固定名次让给后面的地址。发放时仍须满足当前条件和剩余容量。

审批和资格记录

达标进入待审批列表，审核通过并上链确认后点亮。合约约束发行上限、重复发放、锁定与转让，后台计算并复核全层级团队数据。已有前四种成长 NFT 保留并计入新版容量。

同一地址取得任意四种不同成长 NFT，记录一次主网股份节点资格；第五、第六种不重复赠送节点。超凡大师与大股份节点的 1% 权益对应同一项资格，具体接续方式见下一章。

10 代币节点与股份节点

主网节点方案分为代币节点和股份节点，每类再分小节点与大节点。代币节点面向 SI 奖励分配；股份节点面向公司净利润分红。节点认购定价将根据市场情况另行确定，本文不把 NFT 的十档起步价作为节点售价。

节点类别	等级	开放名额	主要权益
代币节点	小节点	1,400 名	按代币节点方案参与 SI 分配
代币节点	大节点	2,100 名	按代币节点方案参与 SI 分配
股份节点	小节点	大小合计 100 名	每名享有分红基数的 0.5%
股份节点	大节点	大小合计 100 名	每名享有分红基数的 1%

股份节点总数为小节点与大节点合计 100 名，不是各开放 100 名。两种等级的具体名额配置及尚余可认购数量，须按统一名册公布。超凡大师所对应的大股份节点计入这 100 名，不额外增加名额。

成长 NFT 对应的股份节点资格

同一地址集齐任意四种不同的社区成长 NFT，先取得小股份节点资格，对应 0.5% 权益；取得超凡大师 NFT 后，升级为大股份节点资格，对应 1%。每地址只保留一个股份节点，小节点升级后原 0.5% 不再另外叠加。

超凡大师 NFT 对应的 1% 与大股份节点的 1% 是同一权益，不另加一次 1%。资格记录、名额确认和真实分红生效是不同阶段；超过名额时的排序与确认办法须在专项规则公布，链上资格记录不自动扩大 100 名上限。

权益性质及启用

本方案中的股份节点表示拟定的公司净利润分红权益单位。是否构成公司法定股权、如何登记及如何转让，按公司正式文件与权益协议确定；白皮书及 NFT 本身不完成法定股权登记。

新增的节点名额、等级升级及分红方案属于主网商业规划。目前链上已有的是成长 NFT 与节点资格记录；实际认购、名额限制、升级和分红支付需配套实现后启用。

11 公司净利润分红方案

股份节点分红以公司经确认、按正式方案纳入结算的净利润为基数，不按营业收入直接计算。小股份节点每名为 0.5%，大股份节点每名为 1%。净利润包括哪些业务、如何确认成本与退款，应在公司结算制度及权益协议中统一明确。

$$\text{单名小股份节点分红} = \text{当期分红净利润} \times 0.5\%$$

$$\text{单名大股份节点分红} = \text{当期分红净利润} \times 1\%$$

当期分红净利润	一个小节点	一个大节点
100 美元	0.50 美元	1 美元
1,000 美元	5 美元	10 美元
10,000 美元	50 美元	100 美元
100,000 美元	500 美元	1,000 美元

销售收入与净利润的例子

如果销售 AI 技能实际收到 100 美元，相关成本、费用及其他按结算制度确认的项目合计 80 美元，假定当期纳入分红的净利润为 20 美元，则一个大节点对应 0.20 美元，一个小节点对应 0.10 美元。只有当分红净利润为 100 美元时，一个大节点才对应 1 美元。

总分配比例

$$\text{总分红比例} = \text{小节点名额} \times 0.5\% + \text{大节点名额} \times 1\%$$

例如实际启用 60 个小节点和 40 个大节点，节点合计对应当期分红基数的 70%；本例仅展示计算，不规定这两类实际开放数量。节点总名额保持 100，NFT 获得资格与付费认购名额使用同一名册，不能重复统计。

结算与支付

分红周期、结算币种、财务披露方式、最低支付金额及到账渠道尚未确定。只有依据正式权益协议确认名额、生效条件和当期可分配净利润后，才能计算并支付；无正的可分配净利润时不凭空形成应付分红。

公司经营净利润不是由链上 SI 奖励自动兑换而来。将来即使把结算摘要或支付记录写入链上，仍需公司经营记录和财务口径支持。

12 十档 NFT 认购方案

项目新增十档 NFT 认购规划。各档以对应算力门槛标识，认购支付该档算力数值一半数量的 SI，原算力保留。例如对应 100,000 算力档，计划支付 50,000 SI，不因认购本身扣掉 100,000 算力。算力仍按既有月度规则衰减。

档位	算力门槛	拟支付 SI	主网起步价 美元每张
1	10,000	5,000	1
2	100,000	50,000	10
3	200,000	100,000	20
4	300,000	150,000	30
5	400,000	200,000	40
6	500,000	250,000	80
7	600,000	300,000	90
8	700,000	350,000	100
9	800,000	400,000	150
10	1,000,000	500,000	200

十档严格对应：1 万、10 万、20 万、30 万、40 万、50 万、60 万、70 万、80 万、100 万算力；主网 NFT 起步价分别为 1、10、20、30、40、80、90、100、150、200 美元每张。该价格指对应 NFT 的主网拟定起步价，不是 SI 单价或股份节点认购价。

测试阶段与主网阶段

本次新增认购方案在测试阶段以 NFT 凭证为交付对象；公司分红、主网价格和市场交易按对应主网方案生效。原有 SI 产出和算力规则继续单独运行，不能因这句话理解为原系统停止收益结算。

认购 NFT 与六种社区成长 NFT 在本白皮书分别列示。认购 NFT 的名称、总发行量、每地址可认购次数、是否能跨档以及是否参与四种成长 NFT 的集齐条件，尚待专项规则确定，不因存在十个价格档位就自动产生十种成长等级。

以上为已确认的认购参数规划，尚不表示认购合约、付款去向及发行已经部署完成。实际开放时需要明确支付对象、失败退款和主网映射方式。

13 二级市场与回购规划

主网起步价与市场价格

项目方拟按第 12 章十档美元金额设置对应认购 NFT 的主网起步价。这是项目方拟定的发行或开放价格方案，适用对象、主网生效时间和执行主体须在发行细则中确定。用户在二级市场的实际成交价，由交易双方及当时供需决定。

主网起步价不等于任何时点都能成交的市场价格，也不自动形成按该价格随时兑现的权利。具体可执行的回购权利必须由独立回购方案说明。

每张一百美元的回购方案

保留项目方提出的认购 NFT 每张 100 美元回购规划。这一方案与各档主网起步价分开：前者为拟定回购金额，后者为拟定开放价格，不把两者相互替代。当前回购条件和资金安排尚未确定，回购计划尚未生效，不写作已存在的无条件价格保底。

需要明确的回购项目	应在正式方案中说明
责任主体与资金	由哪家公司履约 资金来源和储备
适用 NFT	哪些档位 是否限首任持有人及有效凭证
期限与额度	开始及结束时间 单人和全网总额度
执行与支付	申请条件 结算币种 支付周期和顺序
特殊情况	退款 转让 权益重复 额度用尽的处理

二级市场开放

项目计划让符合发行方案的可交易认购 NFT 后续进入 OpenSea 等二级市场。需要采用市场支持的网络、可转让的 NFT 合约及完整元数据，并完成实际上架和交易配置。当前六种成长 NFT 禁止转让，其等级规则不能直接等同于认购 NFT 的交易方案。

该市场开放属于规划；本文不把主网、回购资金或外部市场接入写作已经完成。平台支持情况可依据 OpenSea 官方网络说明和 Seaport 交易文档核对。

14 发行纪律与社区管理

限制计划外增发

项目提出 SI 与算力不进行计划外增发的发行纪律方向。日常每收益区块 3,125 SI、销毁新增算力、三代奖励及月度衰减，仍按既有规则解释。它们本身会改变余额或算力数量，因此不能将“永不增发”理解为所有数值永远不增加。

终身 SI 总量、算力总量上限、初始分配和奖励预算尚未确定。现有后台仍能调整算力，链的管理方仍具备维护权限。要形成可核验的总量保证，需要公开预算并在相应合约和权限制度中落实；现阶段这部分以发行纪律规划表述。

算力管理与锁定

后台可以减少或清零指定地址算力，调整前保存已积累收益。普通调整不自动清除 SI 余额和待领取收益，管理员应记录理由和操作结果。

锁定某个普通地址后，公开服务禁止其转出、收款、销毁、领取和绑定，只允许查看。锁定不自动清零资产或算力；正算力继续累计收益并按月衰减，解锁前不能领取。需要停止权重时，还需另行调整算力。

IP 辅助筛查

后台记录访问服务的公网 IP，可筛选同一 IP 下的多个地址，辅助识别异常。当前默认保留最近 30 天记录，每地址最多保留 32 个 IP，仅向授权管理员展示，不公开写入链上。

同一 Wi-Fi、移动网络和 VPN 可共享 IP，合法用户也可更换 IP；部分查询关联并不证明地址所有权。IP 是审核线索，不能独立证明多个地址属于同一自然人。节点或 NFT 权益的处理应以正式规则和核对结果为依据。

链上记录与经营资料

算力、邀请关系、NFT 和节点资格等现有数据由对应合约记录。新认购、节点等级、公司分红及回购仍需新增系统和权益文件。公司收入、成本、知识产权和现实履约能力不能仅靠一条链上记录证明。

15 项目建设与披露安排

产品与经营基础

公司将围绕 AI Agent 技能产品建设公开产品目录、交付标准及授权说明，补充法定主体资料 and 具体知识产权清单。以可展示的产品、实际订单与回款作为商业进展依据，避免用未证实数据表达公司实力。

社区与主网规则

社区阶段保持算力、邀请、产出、领取、衰减和成长 NFT 规则清晰一致。主网阶段需要完成总量与预算、代币节点方案、股份节点 100 名统一名册和等级升级制度，明确已有资格与主网权益的对应关系。

认购与市场开放

十档认购需确定发行数量、支付去向、凭证类型和主网映射。可交易 NFT 与成长身份 NFT 按专项规则处理，二级市场接入需完成网络与合约适配。100 美元回购只有在责任主体、资金、期限和限额明确后才可开放。

公司分红落地

股份节点按公司净利润结算。正式协议应覆盖权益范围、周期、财务核对、支付币种、变更和争议处理。节点资格与实际分红权生效要有可核验的对应关系。

目前可依据的规则	后续需要完成的方案
算力获得 三代奖励 月度衰减	发行预算及总量限制
收益区块 算力占比 每日领取	主网节点合约与开放定价
六种成长 NFT 审批 资格记录	100 名股份节点确认及升级
访问筛查 地址管理	公司净利润结算及权益协议
新增认购参数已确认	认购发行及市场交易实现
100 美元回购意向	资金储备与可执行回购条款

公司主体资料、知识产权清单、产品进展和主网启用安排将按正式披露信息更新。白皮书、专项规则 and 实际系统保持一致，用户可据最新版本核对各项权益的生效状态。

16 测试网络添加与规则核对

用户可通过添加测试网络，使用自己的钱包查看测试阶段的 SI、链上记录及 NFT。测试网络凭证用于验证参与流程，主网权益按后续正式方案确认。

网络参数	填写内容
网络名称	SI 测试网络
RPC 地址	https://rpc.siagent.cv
Chain ID	3133701
主币符号	SI
主币精度	18 位小数
区块浏览器	如钱包允许留空可先留空 正式地址另行公布

添加方法

在支持自定义 EVM 网络的钱包中，进入网络管理，选择添加自定义网络，按表填写名称、RPC、Chain ID 和符号，保存后切换到该网络。查看 SI 余额时使用对应收款地址。SI 是该网络原生币，不需要额外导入一个 SI 代币合约。

第三方钱包的交易列表、NFT 展示和手动导入能力不同。接入同一网络可以读取余额，但不保证每种钱包都自动展示全部历史或所有 NFT。已有的私钥和助记词用于本地导入，不发送给后台或管理员。

上链状态与用户阅读口径

现有系统可以核对绑定、算力、奖励、成长 NFT、锁定和资格记录。新增的公司分红、认购市场、节点名额及回购规则将在相应系统和正式文件落实后提供核对依据。本文列出规划不等于宣布它们全部已经上链。

信息依据

本版本依据 SI Agent 业务方向、已确认经济参数和节点方案，以及现行社区规则编制。公司主体、知识产权与经营数据按正式披露资料核对；各项规划以相应生效条件为准。

外部市场参考：OpenSea 官方支持网络说明及 Seaport 文档。参考用于说明接入条件，不代表 OpenSea 已支持本项目或已经确认上架。

<https://support.opensea.io/en/articles/8867082-which-blockchains-are-compatible-with-opensea>

<https://docs.opensea.io/docs/seaport>